

# «Курсктелеком» – сравнивая, выбирают нас!

**Объединение предприятий Курсктелеком – крупнейший в Курске альтернативный оператор связи, предоставляющий для частных лиц и организаций весь спектр услуг волоконно-оптической сети. Свою историю предприятие ведет с февраля 1999 года. Именно тогда Олег Донской, подполковник запаса, бывший научный работник, с группой единомышленников сделали ставку на передовые IT-технологии и создали Курсктелеком. Под руководством Олега Донского, который и по сей день является бессменным руководителем объединения, коллектив энтузиастов из пяти человек начал успешную работу.**

Как и подавляющее большинство курских интернет-провайдеров, предприятие стартовало с модемного подключения абонентов к сети Интернет. За девять лет профессионалы сумели создать уникальную телекоммуникационную инфраструктуру. Сейчас в списке услуг, предлагаемых Курсктелекомом, более тридцати наименований, а клиентами стали тысячи курян, предприятий и организаций.

Мы позиционируем себя как универсальный оператор кабельной сети, – рассказывает Олег Донской. – То есть предоставляем весь спектр телекоммуникационных услуг кабельной сети – от классической телефонии и высокоскоростного доступа в сеть Интернет до комплексных телекоммуникационных решений масштаба области. А также выполняем большой объем работ по строительству технологически сложных объектов связи. Полностью удовлетворяем потребности заказчика и обеспечиваем полный цикл: проектирование – строительство – техническое обслуживание, с гарантией обеспечения безотказности объекта на весь период эксплуатации.

**– Курсктелеком начал свою деятельность не первым, на курском рынке уже присутствовали организации, предоставляющие**

**услуги телефонии и доступа в Интернет. Да и за девять лет появилось много новых игроков. Как вы оцениваете возможности предприятия в столь плотной конкурентной среде?**

– Да, предприятие начало свою деятельность в сложных рыночных условиях. Девять лет назад мы пришли на рынок услуг Интернет уже четвертьцами, а потребителями этой сферы услуг было ограниченное число специалистов. И для многих Интернет было не более, чем модным словом. Однако уже в то время было ясно, что услуги, основанные на модемных, низкоскоростных соединениях уже в ближайшие годы не будут соответствовать растущим потребностям абонентов. Поэтому предприятие с самого начала сориентировалось на создание высокоскоростной городской инфраструктуры связи, основанной на волоконной оптике. Многие в то время считали создание такой сети стрельбой из пушки по воробьям. Но, как показало время, это решение было единственно верным и обеспечило правильное развитие предприятия.

Практически с начала строительства предприятие сумело предложить корпоративному пользователю широкий набор услуг современной волоконно-оптической сети.



**Олег Донской: «Курсктелеком» предлагает целый спектр коммуникационных услуг»**

На данный момент аналогов нашей оптико-волоконной сети в Курске не существует – и по размеру, и по оснащению, и по возможностям. Протяженность нашей сети – около 300 километров, это только в Курске. Узлов связи на ней более 40, точки доступа исчисляются сотнями. Пропускная способность внешнего канала сегодня составляет 100 Гбит/с. Сеть построена в соответствии с ГОСТом, надежно, с заделом на будущее. Она универсальна, а отсюда – возможность войти с целым комплексом услуг связи в каждый дом.

Благодаря использованию новых технологий в городе практически полностью исчезло понятие: «нет технической возможности». И сейчас жители города могут установить городской телефон от нашей компании в каждом доме.

**– Куряне знают Курсктелеком как объединение предприятий связи, предоставляющее услуги телефонии и Интернет. Но деятельность предприятия не ограничивается только этими направлениями – вы рассказывали про строительство объектов связи.**

– Действительно, в число наших услуг входит строительство и проектирование объектов связи. Портфолио Курсктелекома насчитывает десятки объектов. В частности, нашими заказчиками являются ТГК-4, межвузовская сеть (было осуществлено строительство волоконно-оптической сети между четырьмя курскими вузами), МЧС, налоговая служба, множество предприятий и организаций Курска, банки, строительные компании. Для каждой отрасли разрабатываем специальные комплексные решения, позволяющие выполнять любые телекоммуникационные задачи.

**– С развитием сотовой связи и беспроводных технологий стало создаваться впечатление, что кабельная инфраструктура связи изживает себя. А ваше предприятие довольно уверенно чувствует себя на рынке. В чем секрет?**

– Сейчас сфера связи переживает новый этап. Она просто переходит в новое качество – оптико-волоконное. Ведь, согласитесь, мы не отказываемся от стационарного телефона, даже несмотря на наличие сотовых трубок. Кабельная сеть живет и совершенствуется. Курсктелеком активно развивал в последнее время свой бизнес именно потому, что технология связи с использованием волоконно-оптических линий является доступной, удобной и обеспечивающей очевидную экономию для наших абонентов. Главным же условием успеха мы считаем организованность, постоянное

повышение профессионального уровня специалистов предприятия, оперативное реагирование на изменение конъюнктуры рынка, своевременное внедрение последних технических достижений. Так, например, идет интенсивная работа по строительству мультисервисной сети Курск.online. Данный проект позволит многим курянам и организациям удовлетворить потребности в телефонии, Интернете, телевидении, а также предоставить массу новых сервисов. На данный момент сеть полноценно функционирует в районе СХА-«Победы», на улице Хуторской, в микрорайоне Заря.

**– Поделитесь, какие планы Курсктелекома на ближайшее время?**

– Мы не стоим на месте. В настоящее время предприятие переживает новый этап развития, связанный, прежде всего с расширением зоны услуг на территорию области. Раньше мы работали в основном в пределах города. Теперь Курсктелеком планирует предоставлять во всех районных центрах области. Сейчас в 70% районных центров доступны основные услуги предприятия, а до конца года планируется осуществить полное покрытие Курской области.

В планах также – открыть новые офисы, увеличить количество точек приема платежей, то есть стать ближе к нашим клиентам. До конца года будет произведен запуск опытных участков цифрового телевидения. Наши специалисты работают над рядом проектов, которые позволяют внедрить совершенно новые услуги.

**Вероника СМОЛИНА**

